

# 23 新 成功するミーティング・折衝スキル講座

～ “Win-Win” な関係を築けるような交渉をしよう ～

## 【講座のねらい】

相手からの納得が得られる「伝わる」説明の仕方を体系的に学ぶとともに、双方が満足いく合意を得るためのノウハウやスキルを習得します。

## 【受講の効果】

- ・効率的なミーティング運営のノウハウを学ぶことができる
- ・会議、折衝、問題解決力を高めるための論理的思考力が身につく

## ◇日程・会場等

- ・日 程：平成29年7月26日（水）
- ・会 場：県セミナーパーク 102研修室
- ・対象者：全職員
- ・定 員：50人



こんな人におすすめ！

- ミーティングを効率的に進めるスキルを身につけたい人
- 折衝・交渉をうまく進めたい人

## ◇プログラム（6.5時間）

9:00	9:15	12:00	13:00	16:45
オリエンテーション	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ミーティングがうまく行かない原因と対策                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・問題を問題と感しないことが問題</li> <li>・人や組織が硬直化して、変化に対応できなくなる理由</li> <li>・モチベーションが下がる要因と上がる要因</li> </ul> </li> <li>○ミーティングの効率をあげるハウツー                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・ブレインストーミングとKJ法</li> <li>・ニーズを的確に理解する要約力</li> </ul> </li> </ul>	休憩	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ミーティングを成功に導く2つのアプローチ                             <ul style="list-style-type: none"> <li>・分析的アプローチ</li> <li>・機能的アプローチ</li> </ul> </li> <li>○まとめ</li> </ul>	アンケート記入

## 【講師】

株式会社BCL 代表取締役 別所 栄吾

著書：「会議は長いのに、なぜ何も決まらないのか？」

「あなたの話は、なぜ伝わらないのか？」

「あなたの職場では、なぜ問題ばかりが起こるのか？」他

